



AYP Edge

www.aypedge.fr
contact@aypedge.fr

RBD 202601: Offre de Stage – Responsable Business Developer (H/F)
Cabinet de Conseil en Stratégie, Digital & Innovation

- Lieu : Ariana / Télétravail flexible
- Entreprise : AYP Edge – Cabinet de Conseil en Stratégie, Digital et Innovation
- Durée : 4 à 6 mois

Notre Ambition & Votre Impact

Chez AYP Edge, nous accompagnons les entreprises dans leur transformation stratégique, digitale et technologique. Nous cherchons des stagiaires commerciaux motivés pour rejoindre notre équipe dynamique et contribuer à la croissance de notre portefeuille clients.

Votre mission : Vous serez au cœur de notre stratégie commerciale pour acquérir de nouveaux clients et participer activement à la signature de contrats.

Votre Mission Principale

- Piloter et développer la stratégie commerciale terrain dans votre région.
- Prospecter les entreprises, indépendants, centres de formation, écoles et organismes à la recherche de solutions de formation innovantes.

- Construire et animer un réseau de partenaires locaux (établissements d'enseignement, institutions, associations, réseaux professionnels).
- Représenter Next Generation Academy lors d'événements, salons, réunions ou rendez-vous terrain.
- Présenter et promouvoir notre catalogue de formations, réaliser des démonstrations et argumentaires.
- Identifier les besoins du marché, analyser les retours terrain et proposer des actions d'amélioration.
- Contribuer directement à la croissance des ventes et au développement national de l'académie.

Rémunération & Prime de Performance

Commissions attractives sur chaque vente de formation réalisée.

Primes pour les conventions et partenariats signés.

Opportunités d'évolution vers des responsabilités élargies (coordination commerciale, gestion réseau partenariats...).

Formations offertes pour monter en compétence sur nos outils et notre catalogue.

Profil Recherché

- Aisance relationnelle et fibre commerciale naturelle.
- Expérience en **vente terrain BtoB** ou dans le domaine de la formation/digital.
- Statut **freelance / indépendant** obligatoire, avec une vraie autonomie.
- Dynamique, organisé(e), orienté(e) résultats et force de proposition.
- Intérêt marqué pour la formation, le digital et l'intelligence artificielle.
- Aisance en Français et en Anglais

Postuler

1. Envoyez votre CV
2. Entretiens et cas pratique de prospection