



AYP Edge

[www.aypedge.fr](http://www.aypedge.fr)  
[contact@aypedge.fr](mailto:contact@aypedge.fr)

## **BD 202601: Offre de Stage – Business Developer (H/F)** **Cabinet de Conseil en Stratégie, Digital & Innovation**

- Lieu : Ariana / Télétravail flexible
- Entreprise : AYP Edge – Cabinet de Conseil en Stratégie, Digital et Innovation
- Durée : 4 à 6 mois

### **Notre Ambition & Votre Impact**

Chez AYP Edge, nous accompagnons les entreprises dans leur transformation stratégique, digitale et technologique. Nous cherchons des stagiaires commerciaux motivés pour rejoindre notre équipe dynamique et contribuer à la croissance de notre portefeuille clients.

Votre mission : Vous serez au cœur de notre stratégie commerciale pour acquérir de nouveaux clients et participer activement à la signature de contrats.

### **Votre Mission Principale**

- Prospection active : Identifier et qualifier les prospects (B2B).
- Génération de leads : Fixer des objectifs mensuels de rendez-vous et de propositions commerciales.

- Processus de vente complet : Prise de contact, négociation, et signature des contrats.

### **Rémunération & Prime de Performance**

100% basé sur les résultats : Prime : selon vos performances.

### **Profil Recherché**

- Niveau Bac+3 à Bac+5 en commerce, marketing, ou stratégie.
- Motivation pour un système de rémunération axé sur la performance.
- Excellentes compétences relationnelles et de communication en Français et en Anglais
- Première expérience en vente ou prospection appréciée.

### **Postuler**

1. Envoyez votre CV à [contact@aypedge.com](mailto:contact@aypedge.com)
2. Entretiens et cas pratique de prospection